Persbericht

Van Lanschot Kempen: nettowinst stijgt met 13% naar € 141,9 miljoen met sterke netto-instroom in AuM van € 9,2 miljard

Amsterdam/'s-Hertogenbosch, 27 februari 2025

- **Sterk commercieel momentum met netto-instroom in AuM van € 9,2 miljard (2023: € 5,3 miljard)**
- **Toename client assets naar € 167,6 miljard (2023: € 144,8 miljard) en stijging totale AuM naar € 149,3 miljard (2023: € 127,3 miljard)**
- **Stijging nettowinst naar € 141,9 miljoen (2023: € 125,2 miljoen), met name dankzij een stijging van provisie-inkomsten met 20%**
- **Voorstel dividend 2024: € 2,75 per aandeel (2023: € 2,00 per aandeel) en voorstel kapitaalteruggave van € 1,40 per aandeel**
- **Solide kapitaalratio van 19,4% (2023: 19,6%); 'Basel IV fully loaded'-kapitaalratio van 19,3%; verwachte impact van kapitaalteruggave op kapitaalratio van -1,3%**

Maarten Edixhoven, voorzitter Raad van Bestuur: 'We kijken terug op een succesvol 2024. Tegen een achtergrond van uitdagende geopolitieke omstandigheden stonden we onze klanten bij als hun vertrouwde adviseur. In al onze klantsegmenten zien we een sterk commercieel momentum en, in lijn met onze 'Growing further together'-strategie, blijven we investeren in schaalbare groei met focus op excellente dienstverlening voor onze klanten.

Onze assets under management (AuM) namen toe met 17% tot € 149,3 miljard, ruim boven onze doelstelling van een gemiddelde groei van 10% per jaar. De netto-instroom was daarbij sterk met € 9,2 miljard. We hebben ons marktaandeel in private banking vergroot, een reflectie van het vertrouwen dat bestaande en nieuwe klanten, zowel in Nederland als België, in ons hebben. Binnen het segment Private Clients Nederland was de netto-instroom € 2,1 miljard, vooral afkomstig van nieuwe klanten, die hun vermogen aan ons toevertrouwden. Private Clients België realiseerde een netto-instroom van € 2,2 miljard. Mercier Van Lanschot, ons merk in België sinds januari 2024, positioneerde zich succesvol als een uitdager in de groeiende Belgische private banking-markt met een grote aantrekkingskracht op bestaande en nieuwe klanten. Ook het segment Investment Management Clients behaalde een goede netto-instroom van € 4,9 miljard in AuM. Daarvan ging € 1,0 miljard naar onze actieve beleggingsstrategieën, een duidelijke waardering voor onze in-house beleggingsexpertise. Binnen Investment Banking Clients adviseerden we klanten door heel Europa bij ruim 25 transacties.

De toename in AuM leidde tot een sterke groei van onze provisie-inkomsten van 20%. Hier tegenover stonden lagere rente-inkomsten als gevolg van een lagere rentemarge en doordat klanten een deel van hun vermogen verschoven van spaargeld naar beleggingen, gedreven door het positieve beursklimaat. Onze kosten bleven goed onder controle, terwijl we bleven investeren in schaalbare groei, met name in onze private banking-activiteiten in Nederland, België en Zwitserland. Zo trokken we nieuw talent aan en investeerden we in onze IT-infrastructuur. Daarnaast investeerden we in het ontwikkelen en uitbreiden van onze private markets-oplossingen en in verdere digitalisering ter ondersteuning van de dienstverlening aan onze klanten. De nettowinst steeg met 13% tot € 141,9 miljoen en alle vier onze klantsegmenten droegen hier positief aan bij. Onze cost/income ratio verbeterde tot 70,1% en daarmee komen we in de buurt van onze doelstelling voor 2027 van 67-70%.

We boekten eveneens voortgang ten aanzien van onze duurzaamheidsdoelstellingen, waarbij we de gemiddelde CO_2-voetafdruk van onze eigen organisatie en de CO_2-intensiteit van onze beleggingen verder hebben verlaagd.

We zijn goed op weg om de ambitieuze doelstellingen van onze 'Growing further together'-strategie in 2027 te realiseren en ik ben trots op alle collega's die hier dagelijks aan bijdragen. Daarbij houden we

een scherp oog op de impact van externe ontwikkelingen en mogelijke bolt-on overnames die goed bij ons passen.

Ik wil onze klanten en onze aandeelhouders bedanken voor het vertrouwen dat zij wederom in ons stelden en de waardevolle relaties die we in 2024 zijn aangegaan en verder hebben verdiept. Op de bepalende momenten in iemands leven of situaties in de wereld om ons heen, kunnen zij op ons rekenen om koers te houden. Daarbij gaat het wat ons betreft steeds om het echte gesprek over de zaken die ertoe doen, met passende oplossingen en persoonlijke dienstverlening, nu en voor de komende generaties.'

Resultaten 2024
De nettowinst in 2024 bedroeg € 141,9 miljoen, een stijging van 13% ten opzichte van 2023 (€ 125,2 miljoen). Deze werd vooral gedreven door een sterke toename in provisie-inkomsten van 20%. Het rendement op CET 1-kapitaal verbeterde daarmee ook sterk en beweegt met 16,2% richting onze doelstelling van >18% in 2027.

De totale AuM waren € 149,3 miljard, een stijging van 17% ten opzichte van 2023 (€ 127,3 miljard). De netto-instroom in AuM bedroeg € 9,2 miljard, waarvan € 4,3 miljard in onze private banking-activiteiten. Daarnaast realiseerden we een positief koersresultaat van € 12,1 miljard en zorgde de overname van Accuro voor een toename van € 0,7 miljard in AuM. Spaargeld van klanten steeg licht naar € 12,8 miljard (2023: € 12,6 miljard). Bij Evi zagen we een instroom van € 0,7 miljard aan spaargeld. Private banking-klanten zetten daarentegen een deel van hun spaargeld om in beleggingen. De totale client assets kwamen uit op € 167,6 miljard (2023: € 144,8 miljard).

De provisie-inkomsten bedroegen € 511,2 miljoen (2023: € 427,2 miljoen). Effectenprovisies stegen met 20% naar € 469,3 miljoen (2023: € 389,8 miljoen), vooral dankzij het hogere AuM-niveau. De overige provisies stegen naar € 41,9 miljoen (2023: € 37,4 miljoen), met name dankzij verbeterde marktomstandigheden voor overnames en kapitaalmarkttransacties.

De leningenportefeuille groeide licht naar € 9,4 miljard (2023: € 9,2 miljard) en er was sprake van een vrijval uit de kredietvoorziening van € 1,4 miljoen (2023: toevoeging van € 2,0 miljoen). Dit dankzij de goede kwaliteit van onze leningenportefeuille, die voor het grootste deel bestaat uit Nederlandse woninghypotheken en het vrijvallen van de management overlay.

De rente-inkomsten daalden in 2024 met 11% naar € 175,4 miljoen (2023: € 196,5 miljoen) doordat de rentemarges normaliseerden. Naar aanleiding van een aantal renteverlagingen van de ECB hebben we de rentetarieven op spaargeld en deposito's verlaagd, zij het in een trager tempo, wat resulteerde in een lagere rentemarge. Daarnaast zetten klanten spaargeld om in beleggingen, gedreven door het positieve beursklimaat, waarmee een deel van de rente-inkomsten verschoof naar provisie-inkomsten.

Overige inkomsten daalden naar € 30,1 miljoen (2023: € 39,1 miljoen). In 2024 realiseerden we onder andere betere resultaten in onze equity trading- en structured products-activiteiten en betere resultaten van beleggingen in onze eigen fondsen. In 2023 werd het resultaat positief beïnvloed door een boekwinst van € 23,1 miljoen in onze private-equityportefeuille door de verkoop van ons belang in Movares. In 2024 lag het resultaat lager doordat we geen belangen verkochten uit deze portefeuille.

De bedrijfslasten stegen naar € 502,8 miljoen (2023: € 474,8 miljoen). Dit werd onder andere veroorzaakt door een toename in personeelskosten van 5%. Het aantal fte steeg met 114 naar 2.018 (1.904 eind 2023). Dit kwam met name door groei binnen onze private banking-teams en het omzetten van externe inhuur naar interne medewerkers, met name in het IT-domein. Verder zijn de vaste salarissen van medewerkers verhoogd met 3,15% per 1 januari 2024. De bedrijfslasten zijn ook, zoals verwacht, gestegen door de integratie van het online beleggingsplatform van Robeco.

De cost/income ratio verbeterde naar 70,1% (2023: 71,6%) en ligt daarmee net buiten onze doelstelling van 67-70% voor 2027. Om binnen deze range te komen, behouden we onze focus op winstgevende groei en kostendiscipline.

Kapitaal en liquiditeit
Onze CET 1-ratio is sterk en bedroeg 19,4% per eind 2024 (2023: 19,6%). Onze CET 1-ratio volgens de 'Basel IV fully loaded'-definitie bedroeg 19,3%[1]. Dit is boven onze doelstelling van 17,5%. Gedurende het jaar werd de CET 1-ratio positief beïnvloed door een verdere optimalisatie van onze equity posities en verscheidene andere kleinere factoren. De CET 1-ratio werd negatief beïnvloed door onder andere de overname van Accuro, het aangaan van een huurcontract voor ons nieuwe kantoor in Amsterdam en doordat we meer kapitaal moeten aanhouden voor operationeel risico vanwege het hogere inkomstenniveau.

Zoals gedeeld tijdens onze Investor Day op 20 juni 2024 is het ons voornemen om het deel van ons kapitaal dat per eind 2024 boven een CET 1-ratio ('Basel IV fully loaded') van 17,5% ligt, terug te geven aan onze aandeelhouders, onder voorbehoud van goedkeuring door de toezichthouder. Op basis van onze CET 1-ratio ('Basel IV fully loaded') van 19,3%[1] per eind 2024 stellen wij een kapitaalteruggave voor van € 1,40 per aandeel. Het is onze intentie dat deze teruggave zal plaatsvinden in juni 2025. De totaal voorgestelde kapitaalteruggave komt daarmee uit op € 59,3 miljoen en zal naar verwachting een impact hebben op onze CET 1-ratio van -1,3%, waarmee onze CET 1-ratio ('Basel IV fully loaded') naar verwachting uit zal komen op 18,0%, iets boven onze doelstelling van 17,5%. Wij houden vast aan ons voornemen om ook in de toekomst het deel van ons kapitaal dat per jaareinde boven onze doelstelling ligt, terug te geven aan aandeelhouders.

De liquiditeitspositie blijft solide en ruim boven onze doelstellingen met een liquiditeitsratio (LCR) van 221% per eind 2024 (2023: 225%).

Dividend
Op basis van onze goede resultaten en sterke kapitaalpositie stellen we een dividend over 2024 voor van € 2,75 per aandeel (2023: € 2,00). Het totaal voorgestelde dividend komt daarmee uit op € 116,5 miljoen, een pay-out ratio van 88,4%.

Duurzaamheidsdoelstellingen
In lijn met onze duurzaamheidsdoelstellingen hebben we dit jaar onze CO_2-voetafdruk verder verkleind. Gemeten ten opzichte van het basisjaar 2019 staat de gemiddelde jaarlijkse reductie van de CO_2-intensiteit van de AuM van onze eigen beleggingsfondsen en discretionaire portefeuilles per eind 2024 op 17%, ruim boven onze doelstelling van 7% per jaar.

Daarnaast hebben we volgende stappen gezet in de verduurzaming van onze eigen activiteiten, waar de CO_2-voetafdruk wordt gedreven door mobiliteit en het energieverbruik van onze kantoren. De gemiddelde CO_2-voetafdruk van onze eigen organisatie was per eind 2024 met 44% gedaald ten opzichte van het basisjaar 2019. De jaarlijkse gemiddelde reductie was daarmee 11%, ten opzichte van onze doelstelling van 8%. Verder hebben we de gecorrigeerde gender pay gap binnen onze organisatie verder verkleind en valt deze met 1,4% nu binnen onze doelstelling van <2,0%.

Klantsegmenten
Zoals eerder aangekondigd vormen vanaf 2024 onze vier klantsegmenten de basis voor de aansturing van onze activiteiten en onze rapportages.

[1] Op basis van Van Lanschot Kempen's interpretatie van Basel IV op het moment van rapporteren en inclusief de huidige, door DNB bepaalde minimumvloer voor de risicoweging van hypotheken.

Private Clients Nederland
Private Clients Nederland had een succesvol jaar. De provisie-inkomsten namen toe met 21% ten opzichte van 2023 en stegen naar € 234,2 miljoen (2023: € 193,8 miljoen). De rente-inkomsten daalden met 9% naar € 156,9 miljoen. De winst voor belasting kwam uit op € 134,9 miljoen (2023: € 123,9 miljoen). De cost/income ratio was 64% (2023: 63%). Deze lichte stijging komt met name door de integratie van het online beleggingsplatform van Robeco en de lagere rente-inkomsten.

De totale AuM van dit segment stegen naar € 43,7 miljard (2023: € 36,8 miljard), met een netto-instroom van € 2,1 miljard, vooral afkomstig van nieuwe klanten die hun vermogen aan ons toevertrouwden. In het vierde kwartaal hadden klanten een lichte voorkeur voor spaargeld, wat resulteerde in een beperkte netto-uitstroom van AuM in de laatste maanden van het jaar. Daarnaast realiseerden we een koersresultaat van € 4,8 miljard. De totale client assets kwamen uit op € 58,0 miljard (2023: € 50,9 miljard).

Binnen Private Clients Nederland bedienen we diverse groepen klanten met gespecialiseerde teams. We zagen in alle groepen groei, en in het bijzonder binnen ondernemers. In de beleggingsdienstverlening kiezen klanten in toenemende mate voor de combinatie van vermogensbeheer en beleggingsadvies, inclusief specifieke beleggingen zoals in private markets. De klanttevredenheid bleef hoog, waarbij de Net Promoter Score steeg naar 45 (2023: 34). Mede vanwege deze klantwaardering is Van Lanschot Kempen uitgeroepen tot Beste Private Bank van Nederland in 2024 tijdens de Global Private Banking Awards, georganiseerd door Professional Wealth Management en The Banker – beide onderdeel van de Financial Times.

Bij Evi lag onze focus op de integratie van Robeco's online beleggingsplatform waarmee we goed op schema liggen en op de uitrol van ons nieuwe pensioenproduct. De totale AuM bij Evi stegen naar € 7,2 miljard (2023: € 6,4 miljard) en daarnaast was er een instroom van spaargeld van € 0,7 miljard. Het resultaat over 2024 van Evi, inclusief Robeco’s online beleggingsplatform, was positief.

In Zwitserland hebben we onze organisatie verder versterkt door te investeren in de IT-infrastructuur en in het team, met de benoeming van een aantal collega’s met diepgaande kennis van de markt en het ultra-high-net-worth segment om onze huidige en toekomstige groei te ondersteunen. De totale AuM van onze activiteiten in Zwitserland stegen naar € 2,8 miljard (2023: € 2,4 miljard).

Private Clients België
In het segment Private Clients België versnelde het commerciële momentum. Met een nieuw merk, Mercier Van Lanschot, wisten we nieuwe klanten aan ons te binden en vertrouwden bestaande klanten een groter deel van hun vermogen aan ons toe. Dit resulteerde in een netto-instroom van € 2,2 miljard. Het koersresultaat binnen Private Clients België was € 1,2 miljard en de totale AuM namen toe met 38% naar € 15,1 miljard (2023: € 11,0 miljard). De overname van de Belgische beleggingsadviseur Accuro werd in april afgerond. Daarmee is het aanbod en de expertise voor klanten in België verder verbreed, met name op het gebied van beleggingsadvies.

De provisie-inkomsten namen sterk toe, met 32% naar € 105,8 miljoen (2023: € 80,0 miljoen). De winst voor belasting kwam uit op € 37,8 miljoen, een stijging van 36% (2023: € 27,8 miljoen). De cost/income ratio verbeterde naar 55% (2023: 62%), een goede indicator voor de schaalbaarheid van onze organisatie, waarin we lokaal ondernemerschap combineren met de expertise en schaal van Van Lanschot Kempen.

De Net Promoter Score, die we in België voor het eerst onderzochten, was met 62 zeer hoog, een duidelijk signaal dat klanten de services en propositie van Mercier Van Lanschot weten te waarderen.

Investment Management Clients
In 2022 en 2023 hebben we binnen Investment Management Clients onder andere de organisatiestructuur vereenvoudigd, de kosten structureel verlaagd en geïnvesteerd in onze commerciële slagkracht en schaalbaarheid. Dit zagen we terug in de resultaten van 2024. De provisie-inkomsten stegen met 14% naar € 127,2 miljoen (2023: € 111,8 miljoen), terwijl de kosten met slechts 2% toenamen naar € 102,9 miljoen (2023: € 100,5 miljoen). Dit resulteerde in meer dan een verdubbeling van de winst voor belasting naar € 24,9 miljoen (2023: € 10,1 miljoen) en in een verbetering van de cost/income ratio naar 80% (2023: 90%). De totale AuM van dit segment stegen naar € 90,5 miljard (2023: € 79,5 miljard), met een netto-instroom van € 4,9 miljard en een koersresultaat van € 6,1 miljard.

Binnen liquide beleggingsstrategieën was de netto-instroom in AuM € 0,5 miljard, voornamelijk in onze small-cap-strategieën en credit-strategieën. We zijn onder andere geselecteerd om voor Pensioenfonds PNO Media een actief duurzaam Europees small-cap-mandaat te beheren met een aanvangswaarde van € 195 miljoen. Ons decennialange trackrecord en onze expertise in small-caps evenals de geïntegreerde aanpak van duurzaamheid binnen het beleggingsbeleid waren daarbij doorslaggevend. De totale AuM binnen beleggingsstrategieën bedroegen € 11,9 miljard (2023: € 10,8 miljard).

Binnen alternatieve beleggingsstrategieën was de netto-instroom in AuM € 0,5 miljard, voornamelijk door groei in private equity, non-listed real estate en ons SDG Farmland fonds. We breidden onze propositie in illiquide producten verder uit. De expertise van onze investment management-teams staat ook ter beschikking van onze private banking-klanten. Als onderdeel hiervan is in november ons derde Europese private-equity fonds gelanceerd. De totale AuM binnen alternatieve beleggingsstrategieën bedroegen € 5,2 miljard (2023: € 4,3 miljard).

Binnen fiduciair management was de netto-instroom in AuM € 3,9 miljard, dankzij nieuwe mandaten van klanten in Nederland en het Verenigd Koninkrijk die het beheer van de pensioengelden van hun deelnemers aan ons toevertrouwden. Van Lanschot Kempen Investment Management UK won dit jaar de award voor Fiduciair Manager van het Jaar tijdens de Professional Pensions UK Pensions Awards, een mooie erkenning voor onze prestaties en het niveau van innovatie en service dat wij bieden op het gebied van fiduciair management. De totale AuM binnen fiduciair management bedroegen € 73,4 miljard (2023: € 64,4 miljard).

Investment Banking Clients
Investment Banking Clients keerde in 2024 terug naar winstgevendheid, met een bescheiden winst voor belasting van € 3,9 miljoen (2023: -€ 4,4 miljoen). De cost/income ratio kwam uit op 91% (2023: 111%). De provisie-inkomsten stegen met 10% ten opzichte van 2023 door aantrekkende marktomstandigheden voor overnames en kapitaalmarkttransacties, dit lag echter nog wel onder het niveau van de jaren daarvoor. We voerden aandelenemissies uit voor bedrijven uit zeven verschillende landen, typerend voor onze brede klantenbasis. Een meer gestroomlijnde samenwerking ten dienste van onze private banking-klanten, bijvoorbeeld bij de verkoop van bedrijven, zorgde voor een instroom van meer dan € 200 miljoen in AuM bij Private Clients.

Onze focus bij Investment Banking Clients blijft het verhogen van de provisie-inkomsten en het verder verbeteren van het resultaat. We blijven ons richten op onze specifieke sectoren zoals European real estate en life sciences & healthcare en het verder uitbouwen van de samenwerking met onze private banking-activiteiten.

Overig
Over 2024 bedroeg het resultaat voor belasting voor het segment Overig -€8,1 miljoen (2023: € 6,7 miljoen). Het resultaat op deelnemingen in de private-equityportefeuille bedroeg € 6,5 miljoen (2023: € 32,3 miljoen), met name omdat er in 2024 geen belang verkocht is waar dat in 2023 wel het geval was. In dat jaar werd met de verkoop van ons belang in de participatie Movares een boekwinst van € 23,1 miljoen gerealiseerd).

Op de posities in eigen fondsen is een resultaat gerealiseerd van € 4,6 miljoen (2023: € 1,8 miljoen). We houden deze posities aan om samen met onze klanten in onze fondsen te beleggen. Ook verschaffen we op deze manier startkapitaal aan onze fondsen. Verder hebben we significant hogere inkomsten gerealiseerd met onze structured products-activiteiten, van € 5,5 miljoen (2023: € 2,8 miljoen). Daarnaast haalden we een beter resultaat op onze handelsactiviteiten in valuta van € 9,6 miljoen (2023: € 3,9 miljoen). Dit betreft uitsluitend het bieden van liquiditeit aan klanten.

VAN LANSCHOT KEMPEN

Kerngegevens

€ miljoen	2024	2023	
Winst-en-verliesrekening			
Nettoresultaat	141,9	125,2	13%
Onderliggend nettoresultaat	150,5	130,5	15%
Cost/income ratio (%)	70,1	71,6	

€ miljard	31/12/2024	31/12/2023	
Client assets			
- Assets under management	149,3	127,3	17%
- Assets under administration	5,5	4,9	13%
- Spaargelden & deposito's	12,8	12,6	2%
Total client assets	**167,6**	**144,8**	**16%**

€ miljard	2024	2023	
Veranderingen in assets under management			
- Net inflow	9,2	5,3	
- Koersresultaat	12,1	9,4	
- Assets under management uit acquisities	0,7	5,0	

€ miljoen	31/12/2024	31/12/2023	
Balans- en kapitaalmanagement			
Eigen vermogen toekomend aan aandeelhouders	1.275	1.247	2%
Eigenvermogensinstrumenten AT1 capital securites	102	102	1%
Spaargelden & deposito's	12.767	12.574	2%
Kredieten	9.331	9.161	2%
Balanstotaal	16.983	16.836	1%
Loan-to-deposit ratio (%)	73,1	72,9	
Totaal risicogewogen activa	4.466	4.409	1%
Common Equity Tier I-ratio (%)	19,4	19,6	
Common Equity Tier I-ratio (Basel IV fully loaded) (%)[2]	19,3	ca. 18,5	
Tier I-ratio (%)	21,7	21,9	
Total Capital-ratio (%)	25,2	25,3	
Leverage ratio (%)	5,7	5,8	
Liquidity coverage ratio (%)	220,7	224,7	
Net stable funding ratio (%)	160,2	156,4	

	2024	2023	
Kengetallen			
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen (x 1.000)	42.386	41.969	1%
Winst per aandeel (€)	3,11	2,82	10%
Rendement gemiddeld Common Equity Tier I-vermogen (%)[3]	16,2	14,2	
Rendement gemiddeld Equity vermogen (%)[3]	11,1	9,8	
Medewerkers (aantal fte per einde periode)	2.018	1.904	6%

[2] Op basis van Van Lanschot Kempen's interpretatie van Basel IV op het moment van rapporteren.
[3] Gebaseerd op het onderliggend nettoresultaat.

Resultaat

€ miljoen	2024	2023	
Provisie	511,2	427,2	20%
- w.v. effectenprovisie	469,3	389,8	20%
- w.v. overige provisies	41,9	37,4	12%
Interest	175,4	196,5	-11%
Opbrengsten uit effecten en deelnemingen	16,3	38,1	-57%
Resultaat uit financiële transacties	13,9	1,0	
Inkomsten uit operationele activiteiten	**716,8**	**662,8**	**8%**
Personeelskosten	-334,5	-317,3	5%
Andere beheerskosten	-150,3	-139,7	8%
Afschrijvingen	-18,0	-17,7	1%
Bedrijfslasten	**-502,8**	**-474,8**	**6%**
Operationeel bedrijfsresultaat	**214,0**	**188,0**	**14%**
Bijzondere waardeverminderingen kredieten	1,4	-2,0	
Bijzondere waardeverminderingen	**1,4**	**-2,0**	
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	3,9	0,1	
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**219,3**	**186,1**	**18%**
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	-16,3	-15,2	7%
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van acquisities	-5,8	-1,2	
Reorganisatielasten	-3,7	-5,9	-37%
Vrijval van voorziening voor consumptief doorlopend krediet	-	0,3	
Bedrijfsresultaat voor belastingen	**193,5**	**164,2**	**18%**
Belastingen	-51,6	-39,0	32%
Nettoresultaat	**141,9**	**125,2**	**13%**
Onderliggend nettoresultaat	**150,5**	**130,5**	**15%**
Nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	**131,9**	**118,4**	**11%**
Onderliggend nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	**140,5**	**123,8**	**13%**

VAN LANSCHOT KEMPEN

Resultaat per segment – 2024

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	234,2	105,8	127,2	40,2	3,8	511,2
Interest	156,9	9,3	0,9	-0,4	8,6	175,4
Overige inkomsten	1,3	0,5	0,1	5,8	22,5	30,1
Inkomsten uit operationele activiteiten	**392,4**	**115,6**	**128,2**	**45,7**	**34,9**	**716,8**
Bedrijfslasten	**-250,3**	**-63,2**	**-102,9**	**-41,8**	**-44,7**	**-502,8**
Operationeel bedrijfsresultaat	**142,1**	**52,4**	**25,3**	**3,9**	**-9,7**	**214,0**
Bijzondere waardeverminderingen	2,4	-0,1	0,0	-	-0,9	1,4
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	3,9	3,9
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**144,5**	**52,3**	**25,3**	**3,9**	**-6,7**	**219,3**
Bijzondere items	-9,6	-14,5	-0,4	-	-1,4	-25,8
Bedrijfsresultaat voor belastingen	134,9	37,8	24,9	3,9	-8,1	193,5
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	**137,5**	**44,2**	**24,9**	**3,9**	**-7,5**	**203,1**

Resultaat per segment – 2023

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	193,8	80,0	111,8	36,5	5,0	427,2
Interest	172,1	12,6	0,4	-0,3	11,7	196,5
Overige inkomsten	0,8	0,5	0,1	2,1	35,6	39,1
Inkomsten uit operationele activiteiten	**366,8**	**93,1**	**112,3**	**38,4**	**52,3**	**662,8**
Bedrijfslasten	**-229,8**	**-57,7**	**-100,5**	**-42,8**	**-44,0**	**-474,8**
Operationeel bedrijfsresultaat	**137,0**	**35,4**	**11,7**	**-4,4**	**8,3**	**188,0**
Bijzondere waardeverminderingen	-3,5	1,9	0,0	-	-0,4	-2,0
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	0,1	0,1
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**133,4**	**37,3**	**11,7**	**-4,4**	**8,0**	**186,1**
Bijzondere items	-9,6	-9,4	-1,6	-	-1,3	-21,9
Bedrijfsresultaat voor belastingen	**123,9**	**27,8**	**10,1**	**-4,4**	**6,7**	**164,2**
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	**127,2**	**29,6**	**11,3**	**-4,4**	**7,3**	**170,9**

PERFORMANCE REPORT / PRESENTATIE / WEBCAST
Een uitgebreide toelichting op de resultaten en de balans van Van Lanschot Kempen zijn beschikbaar in het performance report en de presentatie over de jaarcijfers 2024 op vanlanschotkempen.com/resultaten. Op 27 februari om 09:00 uur lichten we onze jaarcijfers 2024 toe in een conference call. Deze conference call kan live gevolgd worden via vanlanschotkempen.com/resultaten en kan ook op een later moment teruggeluisterd worden.

FINANCIËLE AGENDA

10 april 2025	Buitengewone algemene vergadering
7 mei 2025	Publicatie trading update eerste kwartaal 2025
22 mei 2025	Algemene vergadering
26 mei 2025	Ex-dividend datum
3 juni 2025	Betaaldatum dividend 2024
24 juni 2025	Ex-datum kapitaalteruggave
26 juni 2025	Betaaldatum kapitaalteruggave
28 augustus 2025	Publicatie halfjaarcijfers 2025
28 oktober 2025	Publicatie trading update derde kwartaal 2025

Media Relations
Maud van Gaal
T +31 20 354 45 85
mediarelations@vanlanschotkempen.com

Investor Relations
Jan-Willem Plomp
T +31 20 354 45 90
investorrelations@vanlanschotkempen.com

Over Van Lanschot Kempen
Van Lanschot Kempen is een onafhankelijke, gespecialiseerde wealth manager, actief in private banking, investment management en investment banking. Ons doel is het behoud en de opbouw van vermogen, op een duurzame manier, zowel voor onze klanten als voor de samenleving waar we deel van uitmaken. Door onze langetermijnfocus creëren we positieve financiële en niet-financiële waarde. Van Lanschot Kempen, genoteerd aan Euronext Amsterdam, is de oudste onafhankelijke financiële instelling van Nederland met een geschiedenis die teruggaat tot 1737.

Zie voor meer informatie: vanlanschotkempen.com.

Belangrijke juridische informatie
In dit persbericht kunnen verwachtingen en doelstellingen over toekomstige gebeurtenissen en ontwikkelingen zijn opgenomen. Deze verwachtingen en doelstellingen zijn gebaseerd op huidige inzichten, informatie en veronderstellingen van het management van Van Lanschot Kempen met betrekking tot bekende en onbekende risico's, ontwikkelingen en onzekerheden. Deze verwachtingen en doelstellingen betreffen geen vaststaande feiten en zijn onderhevig aan dergelijke risico's, ontwikkelingen en onzekerheden die vanwege hun aard buiten de macht liggen van Van Lanschot Kempen en haar management. Werkelijke resultaten, prestaties en omstandigheden kunnen aanzienlijk afwijken van deze verwachtingen en doelstellingen.

Van Lanschot Kempen benadrukt dat verwachtingen en doelstellingen die gemaakt worden door of namens Van Lanschot Kempen in dit persbericht zijn opgenomen, enkel van kracht zijn op de specifieke data waarop deze zijn geuit. Van Lanschot Kempen aanvaardt geen verantwoordelijkheid voor of verplichting tot het herzien of bijwerken van enige verwachting naar aanleiding van nieuwe informatie of enige andere verandering.

De jaarcijfers van Van Lanschot Kempen zijn opgesteld in overeenstemming met de relevante IFRS-richtlijnen, zoals vastgesteld door de Europese Unie. In de weergave van de jaarcijfers in dit persbericht, tenzij anders weergegeven, zijn dezelfde accountingstandaarden gehanteerd als in de geconsolideerde jaarrekening 2024 van Van Lanschot Kempen. Op de in dit persbericht opgenomen cijfers heeft geen accountantscontrole plaatsgevonden. Kleine verschillen in tabellen kunnen het gevolg zijn van afronding. Percentages zijn berekend op basis van niet-afgeronde cijfers.

Dit persbericht is geen (uitnodiging tot het doen van een) aanbod tot het (ver)kopen of anderszins verkrijgen van of inschrijven op financiële instrumenten en is geen advies of aanbeveling om enige handeling te verrichten of na te laten.

Onderdelen van dit persbericht bevatten informatie over Van Lanschot Kempen NV in de zin van artikel 7 lid 1 tot en met 4 van EU Verordening 596/2014.